



HONG KONG
RETAIL MANAGEMENT
ASSOCIATION

香港零售管理協會

高績效

如何成為教練？

教練式管理 - 有效領導團隊及提升員工表現，要從「心」開始！

學識教練技巧除了可以以新角度來面對挑戰同提高決策能力外，主管仲可以利用教練技巧顯著提升下屬及團隊表現，增加員工歸屬感和對工作的滿意度，邁向從心創滿分的目標！

日期：2017年8月14日

時間：下午2:30 - 下午5:30

地點：銅鑼灣禮頓道33-35號第一商業大廈10樓

對象：前線管理人員 (名額40人)

費用：會員 - 港幣580元正

非會員 - 港幣680元正

2017 傑出服務獎主管級別參加者

港幣480元正

導師：Stanley Chiu

Coach Stan在銷售和市場營銷管理領域累積28年的豐富經驗，他從一位經驗豐富的企業領導者轉型為培訓師，教練，和引導師。他具有領導，銷售，個人發展和溝通能力等方面的專長，曾效力多間跨國藍籌公司包括電訊盈科，DHL，MetLife，AIG和美國運通等擔任高級管理職務。



工作坊內容：

- 了解什麼是“教練學”及其帶來的好處
- 了解“教練學”的基本原理和原則
- 認識用教練技巧如何提升績效
- 如何在工作中應用“教練”技巧
- 融入“教練”文化，發展高績效團隊

按此報名

查詢 李小姐 2866 8311 event@hkrma.org